|  |  |
| --- | --- |
| **PERSÖNLICHES ERSTGESPRÄCH FRANCHISEUNTERNEHMER** | http://server2/websites/wiki/Dokumentenverwaltung/Marketing/Logos/Neues%20VBC-Logo/Logo%20jpeg/VBC%20Logo_4c.jpg |

 **Name:**

**Datum: Anreisemodalitäten:**

**Gesprächsstart:**

* Wie sind Sie auf VBC gekommen?
Auf welchen Portalen gesucht? Nach Franchise? Nach Unternehmen?
* Was wissen Sie über VBC?

**Was wir alles wissen wollen**

* Zum Lebenslauf. Bis wann sind sie noch in einem aufrechten Dienstverhältnis? Was war ihr Tätigkeitsbereich? Was hat Ihnen an Ihrer letzten Arbeit besonders gut gefallen was gar nicht?
* Was ist der Grund, dass Sie einen Wechsel in die Selbstständigkeit vornehmen wollen?
* Hatten Sie mit Franchising schon Kontakt?
* Welche Erwartungen haben Sie an die Selbstständigkeit/Franchise/VBC und
was ist Ihnen für Ihre neue Selbständigkeit am allerwichtigsten?

* Man kann sich in verschiedenen Paletten selbstständig machen, wie kommen sie gerade auf Franchising?

* Was sagt die Familie/Partner?
* Verkaufserfahrung? Was ist spannend am Verkauf?

* Was fällt Ihnen leichter: neue Abläufe zu gestalten oder bewährte Abläufe zu übernehmen?
* Erfahrung Projektmanagement?
* Selbstorganisation/IT-Kenntnisse

* Was macht beim Arbeiten am meisten Spass?
* Wie stark ist ihr Sicherheitsdenken?
* Selbsteinschätzung: Gewissenhaftigkeit/Self-Awareness/Adaptibility
* In die Selbstständigkeit gehen bedeutet Investition und Aufbauphase, wie sind sie finanziell aufgestellt? Einkommenserwartung, Was brauchen Sie pro Monat? Kurz-mittel-langfristig vs. Verdienstmöglichkeiten VBC.

**Infos über VBC**

* Präsentation „Unternehmertum VBC“
* Wissensmanagement
* CRM
* Seminarverwaltung
* Musterbudget
* Die 4 Erfolgsfaktoren:
\*Innere positive Haltung zu „Verkäufer sein“
\*Durchhaltevermögen, „Biss“
\* Bereitschaft, die erprobten Verkaufsprozesse zu übernehmen,
\*„Schnelldenker“ (Im Kundengespräch den Bedarf feststellen, die richtigen Fragen stellen, nachfassen)
* FUN-Auswahlprozess, FUN-Ausbildung
* Mittagessen mit NT? TT?

**Nächste Schritte:**

* 72 Stunden Feedback –
* Finanzgespräch