

Baker McKenzie.

SYNCON[®]
International Franchise Consultants

Einladung Workshop

Franchise-Aspekte „Von den Besten lernen.“

Spannungsfeld zwischen „Leitplanken
zum Erfolg“ und Beziehungsqualität

9. März 2020 | 12.00 – 18.00 Uhr | Wien

Franchise-Geber und Franchise-Nehmer leben und arbeiten in einer ambivalenten Partnerschaft – geprägt durch „Hardfacts“ – Zahlen, Daten, Fakten, Richtlinien und Vorgaben zur Qualitätssicherung etc. und den „Softfacts“ – die emotionalen Komponenten der Partnerschaft, wie wertschätzende Kommunikation und Beziehungsmanagement.

Beides sind unverzichtbare Säulen einer langfristig erfolgreichen Partnerschaft. Wie kann es gelingen, ein ausgewogenes Verhältnis zwischen diesen – auf den ersten Blick so widersprüchlichen – Herausforderungen zu erreichen bzw. zu „leben“, ohne die systemrelevanten Erfolgsfaktoren zu gefährden?

Dies ist das Thema der „Franchise-Aspekte 2020“ – wieder mit Hochkarättern aus der Franchise-Szene, die ihre Erfahrungen weitergeben und damit dem Franchising allgemein einen großen Dienst erweisen.

Nutzen Sie die Gelegenheit und lernen Sie von:

Waltraud Martius – SYNCON International Franchise Consultants:

- Die zum Thema passenden „Spielregeln des Fairplay Franchising“

Peter Allerstorfer und Stefan Amon – A1 Shop Franchise-System, „Bester Franchise-Geber 2019“:

- Spagat zwischen Zahlen-getriebenem Konzern und einer langfristigen Franchise-Partnerschaft auf Augenhöhe
- Best Practice Beispiele

Alexander Petsche – Baker McKenzie:

- Juristische Grenzen und Herausforderungen von Hard- und Softfacts

Frage- und Antwortrunde, Diskussion

Ihre Investition: 85,00 Euro Unkostenbeitrag, zuzüglich gesetzlicher MwSt.
Keine Honorarverrechnung, keine Beratungsberechnung.
Die Teilnehmerzahl ist beschränkt! Sichern Sie sich heute noch Ihren Platz.

Referenten



Ing. Peter G. Allerstorfer
Leitung A1 Franchise Shops
& Employee Sales,
A1 Shop Franchise-System



Mag. Stefan Amon
Director Residential Sales,
A1 Shop Franchise-System



DDr. Alexander Petsche
führende Experte im
Franchise Recht,
Baker McKenzie



Mag. Waltraud Martius
führende Franchise-Beraterin,
SYNCON International
Franchise Consultants

Programm

- 12.00 Uhr:** „Get-together“ beim Mittagssnack
- 13.00 – 13.30 Uhr:** **Waltraud Martius – SYNCON International Franchise Consultants**
· Die zum Thema passenden „Spielregeln des Fairplay Franchising“
- 13.30 – 15.00 Uhr:** **Peter Allerstorfer und Stefan Amon – A1 Shop Franchise-System**
· Spagat zwischen Zahlen-getriebenem Konzern und einer langfristigen Franchise-Partnerschaft auf Augenhöhe
· Best Practice Beispiele
- 15.00 – 15.30 Uhr:** **Tee- und Kaffeepause**
- 15.30 – 16.30 Uhr:** **Alexander Petsche – Baker McKenzie**
· Juristische Grenzen und Herausforderungen (z.B. Eskalationsprozesse)
- 16.30 – 16.45 Uhr:** **Kurze Pause**
- 16.45 – 17.30 Uhr:** **Frage- und Antwortrunde, Diskussion**
- 17.30 – 18.00 Uhr:** **Abschlussrunde**
-

Information und Anmeldung

Wenn Sie an diesem Workshop teilnehmen möchten, bitte um Anmeldung bis zum 2. März 2020 unter:
www.syncon-franchise.com/veranstaltungen
oder per E-Mail an:
maria.laehrm@syncon.at

SYNCON International Franchise Consultants

Mag.^a Maria-Christina Lähm
T: +43 662 87 42 4511

www.syncon-franchise.com



Statements zum Workshop

„Franchise-Aspekte = Fitnesscheck für Franchisesysteme immer wieder gut!“

„„Von den Besten lernen“ – Der Tag hat meine Erwartungen voll und ganz erfüllt“ (Matthias Lehner)

„Vielen Dank für den anspornenden Nachmittag!“

„Danke für diesen wertvollen Tag!“

„Beeindruckend viele Infos kompakt durchgezogen! Es war die Reise wert!“

„Interessant, wie immer – vielen Dank!“

Veranstaltungsort

Baker McKenzie
Diwok Hermann Petsche
Rechtsanwälte LLP & Co KG
Schottenring 25 · 1010 Wien
T: +43 1 24 250 ·
F: +43 1 24 250 600

Fransiska Wirjatijasa
Junior Manager Marketing
fransiska.wirjatijasa@bakermckenzie.com

www.bakermckenzie.com