

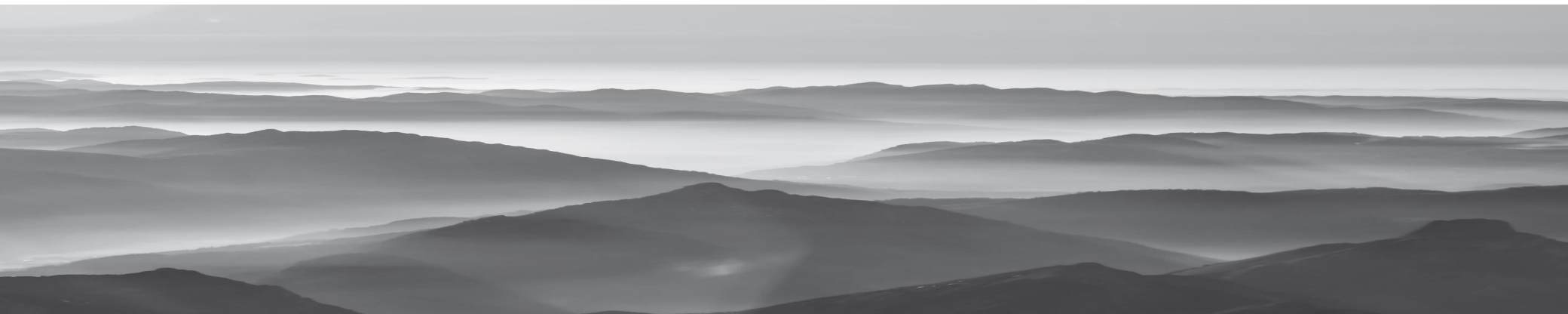
Selbständig macht man
sich nicht einfach so.
Sondern so.



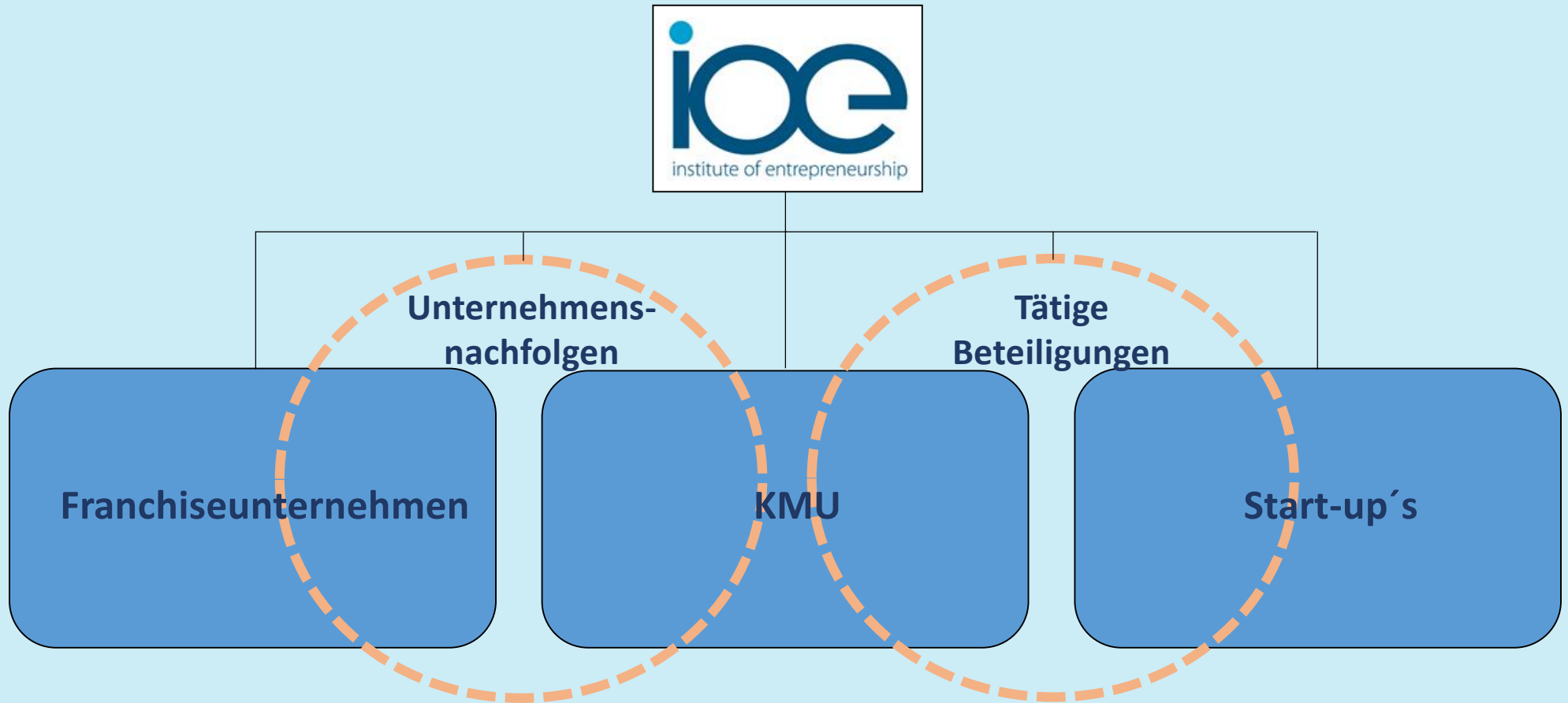
Institute of Entrepreneurship Österreich GmbH
Maria Theresien Straße 16, 6020 Innsbruck
office@ioe-oesterreich.at | www.ioe-oesterreich.at

Franchisegeber sucht Franchisenehmer

Professionelle Suche nach dem richtigen Partner



IoE - Der ideale Partner für zukünftige Unternehmer



Die drei Säulen der IoE-Beratung

Das IoE berät, unterstützt und vermittelt geeignete Kandidaten rund um das Thema Selbständigkeit

Unternehmensnachfolge

Vorteile

- Etablierte und gewachsene Unternehmen
- Sofortiger Umsatz/Gewinn
- Vorhanden Strukturen

Nachteile

- Hohes Invest nötig
- Hohe Emotionalität bei Verkauf
- Ggf. Wachstumsgrenzen

Unternehmertyp

- Vollunternehmer
- Kapitalausstattung (>250T€)
- Allrounder
- Gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Mitarbeiterführung

Franchising

Vorteile

- Funktionierendes System
- Feste Strukturen
- Sofortiger Start möglich
- Ab geringem Invest möglich

Nachteile

- Vorgegebene Leitplanken
- Weniger Kreativität möglich
- Beschränktes Gebiet
- Abhängigkeit vom System-Geber

Unternehmertyp

- Vertriebsorientierter Unternehmer
- Starke Kommunikationsfähigkeit
- Akquise-stark

Start-up's

Vorteile

- Hohe Flexibilität
- Kreativer Gestaltungsspielraum
- Große Wachstumschancen

Nachteile

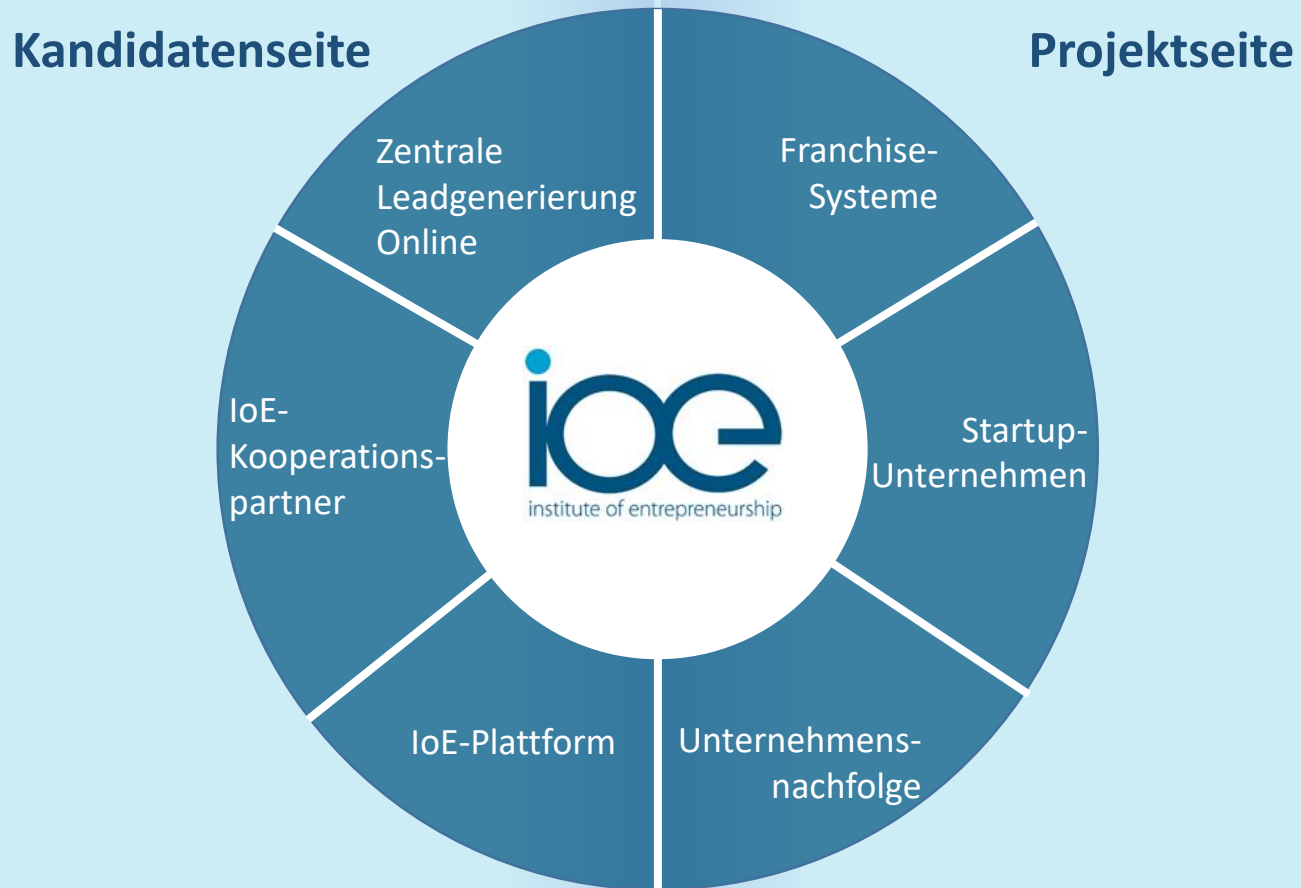
- Noch kein gefestigtes Geschäftsmodell
- Mögliche Anfangsverluste
- Erhöhtes Risiko

Unternehmertyp

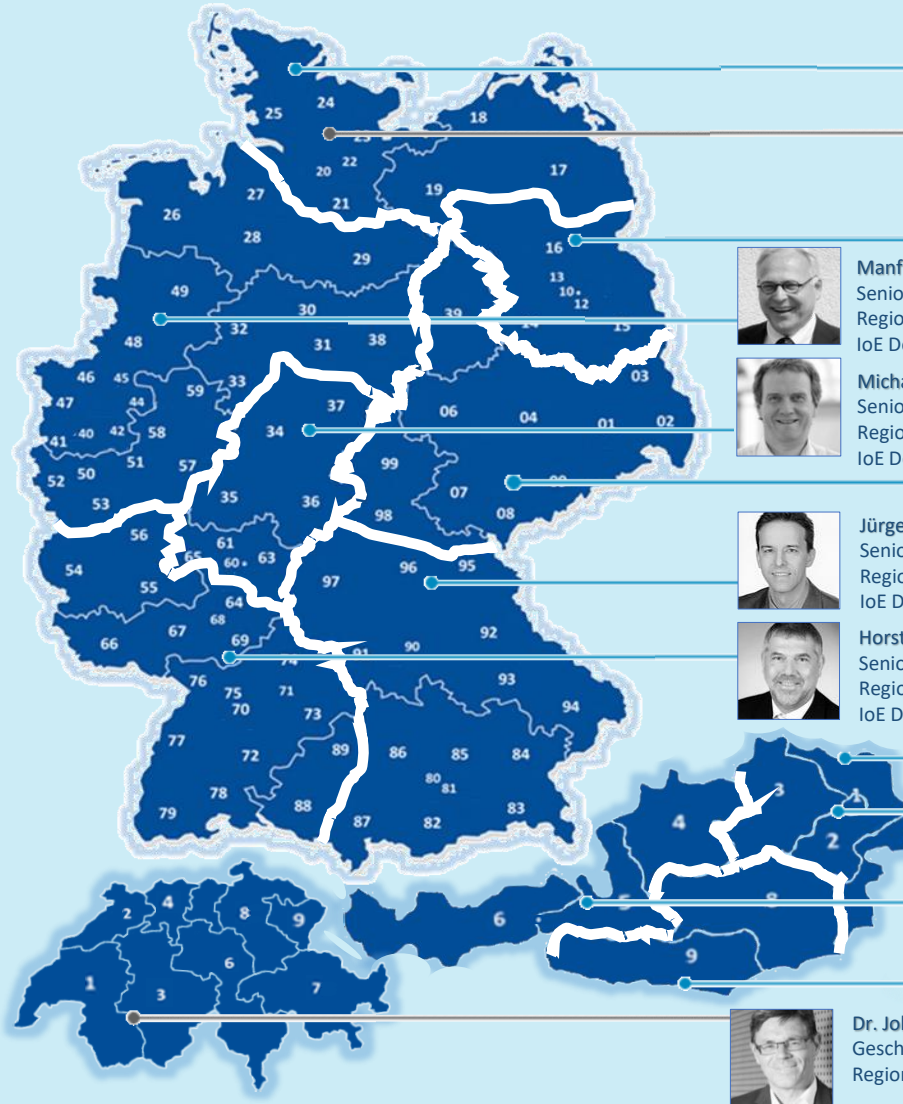
- Starke Hands-on Mentalität
- Vertriebserfahren
- Kreativ
- Netzwerker

Das IoE-Konzept

Wir bringen zusammen, was zusammen gehört!



Ihre Partner im IoE



Christian Gaidies
Senior Partner
Region Nord
IoE Deutschland



Christian Kuppig
Geschäftsführer IoE
Region D-A-CH



Christoph Becker
Senior Partner
Region Ost
IoE Deutschland



Manfred Mack
Senior Partner
Region Nord-West
IoE Deutschland



Michael Bartels
Senior Partner
Region Mitte
IoE Deutschland



Jan Gering
Senior Partner
Region Mitte-Ost
IoE Deutschland



Jürgen Land
Senior Partner
Region Süd-Ost
IoE Deutschland



Horst Meinzer
Senior Partner
Region Süd-West
IoE Deutschland



Rüdiger Kunz
Geschäftsführer
IoE Österreich



Eva Westhauser
Kooperationspartner
Region Ost
IoE Österreich



Erwin Schwab
Partner
Region Österreich West
IoE Österreich



Hans Volina
Kooperationspartner
Region Süd
IoE Österreich



Dr. Johannes Jungblut
Geschäftsführer IoE
Region D-A-CH

Selbständigenquote In Österreich

Österreich	11,4%
Deutschland	10,4%
Schweiz	12,3%
Tschechien	16,7%
Slowakei	15,0%
Ungarn	10,6%
Italien	23,0%
Niederlande	16,3%
Grossbritannien	14,6%
EU	14,9%

(Quelle WKO Stand 2015)

Voraussetzungen für die Franchisenehmer-Suche

Klares Expansions-Profil

- Einzelfranchise, Multi-Unit Franchise
- Konzentrische Kreise vs. Überregionales Denken

Klares Zielgruppenprofil

- Existenzgründer, EPU, etablierte Unternehmer
- Persönliches Anforderungsprofil
- Finanzielle Rahmenbedingungen/Finanzierung

Voraussetzungen für die Franchisenehmer-Suche

Professioneller Auftritt

- Franchisenehmer- Webseite mit klaren Botschaften für potentielle Interessenten
- Aufzeigen des Rekrutierungs-Prozesses
- Video mit Eigentümer und Best Practice Beispielen

- Anzeigen auf div. Plattformen und Portalen
- Fachspezifische Bewerbung
- Div. Messen
- Mundpropaganda
- Bewerbung in existierenden Stores
- Regionale PR
- Soziale Medien

Fazit:

- Herkömmliche Suchmethoden
- Ein Mix aus allem ist notwendig

Direkt-Suche über soziale Netzwerke und Job-Plattformen, z.B.

- Pro-Jobs XING
- Talent Cloud karriere.at
- Experteer
- Stepstone DirectSearch Database
- Firmendatenbanken

Direkte Ansprache

Sehr geehrter Herr Xxx,
ich habe ein sehr interessantes Angebot für Sie und möchte deshalb gerne Kontakt zu Ihnen aufnehmen.

Ich würde mich über eine Bestätigung meiner Kontaktanfrage und ein baldiges Gespräch sehr freuen. In der Hoffnung, zeitnah von Ihnen zu hören, verbleibe ich mit freundlichen Grüßen

Betreff: „Unternehmertum“

Sehr geehrter Herr Mustermann!

Ich bin in XING auf Ihr Profil aufmerksam geworden, da Sie auf der Suche nach unternehmerischen Herausforderungen sind / gute Voraussetzungen für eine unternehmerische Tätigkeit mitbringen / etc...

Das IoE ist ein Personalberater ausschließlich für das Thema Selbständigkeit und bietet unterschiedliche Optionen für das eigene Unternehmertum. Die Beratung fußt auf drei Säulen. So ist das IoE immer auf der Suche nach geeigneten Nachfolgern für inhabergeführte KMU. Weiterhin bietet das IoE regionale Partnerschaften an national oder international expandierenden Unternehmen. Als dritte Option besteht die Möglichkeit, sich monetär und operativ an innovativen Unternehmen (Start-up's) zu beteiligen.

Wenn Sie mehr zu den Möglichkeiten des IoE erfahren möchten und eine unternehmerische Herausforderung nicht scheuen, freue ich mich über Ihre Kontaktaufnahme. Unser regionaler IoE-Partner wird sich umgehend mit Ihnen in Verbindung setzen. Bitte berücksichtigen Sie, dass alle unsere Optionen mit einer Investition verbunden sind. Weitere erste Informationen finden Sie unter www.ioe-oesterreich.at.

Systemübergreifende Suche

- Konkurrenzdenken ablegen und mit anderen Systemen kooperieren
- Verbesserte Konditionen bei relevanten Plattformen und Portalen verhandeln
- Such-Algorithmen dem Franchise anpassen
- Systemübergreifende Leadbearbeitung
- Systemübergreifende Unternehmensmodelle

Wie wird man selbständig?

- Mit eigener Geschäftsidee -> Unternehmensgründung
- Suche nach passendem Geschäftskonzept -> Nachfolge versus Franchise
- Dieser Kontext macht Franchise-Geschäftskonzepte attraktiv:
 - geringe Investitionen und laufende Kosten
 - „standardisierte“ Vertragsvereinbarungen
 - ausführliche Einarbeitung und gute Systembeschreibung
 - Fokussierung auf die eigenen Stärken
 - partnerschaftliche Zusammenarbeit
 - Nachfolge-Thematik / Unternehmenswert

“Selbständig macht man sich nicht einfach so. Sondern so.”

**Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit!
Ihr IoE-Team**

